

Leiter Verkauf Export (m/w)

Wir sind ein erfolgreiches, expandierendes Familienunternehmen der metallverarbeitenden Industrie mit über 170 Mitarbeitern und sind seit 70 Jahren am Hauptsitz in Iserlohn verankert. Für den weltweiten Vertrieb stellen wir Fliesenzubehör-Systeme her und suchen für diesen Geschäftsbereich einen

Das sind Ihre wesentlichen Aufgaben:

- Leitung und Weiterentwicklung des Exportteams
- Steuerung der Vertretungen in den entsprechenden Ländern und Identifikation zusätzlicher Händler
- Intensive Analyse der relevanten internationalen Märkte und Entwicklung der marktgerechten Strategie
- Direkte Betreuung von großen Auslandskunden sowie Akquise potentieller Neukunden
- Intensiver Austausch mit dem Vertriebsinnen- und Außendienst der jeweiligen Länder
- Kennzahlenorientierte Arbeitsweise gemäß der Unternehmensziele sowie das direkte Reporting an die Geschäftsführung

Das erwarten wir von Ihnen:

- Ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium in Richtung Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation mit entsprechender Berufserfahrung
- Fundierte Erfahrungen im internationalen Vertrieb und in der Leitung von Teams
- Fähigkeit Mitarbeiter zu qualifizieren, zu fordern und zu fördern
- Gutes technisches Produktverständnis und Motivation sich in technische Produkte hineinzudenken
- Strategisches, vertriebsorientiertes und unternehmerisches Denken und Handeln
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sowie eine weitere Fremdsprache von Vorteil
- Eine zuverlässige, engagierte und motivierte Arbeitsweise rundet Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen:

- Ein Wirkungsfeld in einem motivierten, kollegialen Team
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem Familienunternehmen
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben
- Kommunikationspaket und Dienstfahrzeug
- Individuelle Förder- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine stetige Prozessverbesserung durch unser Ideenmanagement

Vollzeit

Iserlohn

Leiter Verkauf Export (m/w)

Additional information

Location

Iserlohn

Position type

Full-time employee

Start of work

Dec 14, 2018

Responsible

Gregor Stellnberger