

*Tell me about yourself.*

# MUELLBACHER

PERSONALBERATUNG

**Unser Auftraggeber** ist ein global führendes Unternehmen mit **hochwertigem Designer Brand Portfolio** in den Märkten **Cosmetics & Fragrances**. Das Fundament unseres Erfolgs sind unsere Mitarbeiter/innen, die tagtäglich im Dienste der Schönheit und Zufriedenheit unserer Kund/innen stehen. Unsere gelebte Werthaltung - geprägt von Innovation & Wachstum, höchsten Qualitätsansprüchen, Nachhaltigkeit und Diversity - ist darüber hinaus Grundlage für exzellente internationale Zusammenarbeit. Derzeit suchen wir für unseren Wiener Standort eine **Führungspersönlichkeit** aus dem **FMCG-Vertrieb** bzw. **Brand Management** mit **betriebswirtschaftlichem Background** und persönlicher Affinität zu hochwertigen Kosmetikmarken.

## **NACHWUCHSKRAFT ALS (JUNIOR) SERVICETECHNIKER (M/W) Designer Beauty Brands - Cosmetics & Fragrances Teamlead Österreich mit FMCG-Background**

Als kommunikationsstarke **Führungspersönlichkeit** aus dem **FMCG/Markenartikel-Vertrieb** bzw. **Brand Management** mit **betriebswirtschaftlichem Background** verantworten Sie im Einklang mit unserer internationalen Strategie die gesamten Vertriebsaktivitäten am Österreichischen Markt. **In direkter Berichtslinie zum General Management** übernehmen Sie die gesamte Budgetverantwortung, die Weiterentwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie in Österreich sowie die Führung, Schulung und Betreuung des Vertriebsaußendienst-Teams (9 direct reports). Sie verantworten die eigenständige Betreuung der Key Accounts und werden dabei exzellente Marken-Distribution sowie kontinuierliche Weiterentwicklung der Geschäftsprozesse sicherstellen. Im Vordergrund steht die Umsetzung unserer Vertriebsstrategie sowohl bei den **Key Retailern** also auch im **kleinstrukturierten Parfümeriefachhandel**. Weiters koordinieren Sie die internen Prozesse mit den Schnittstellen Marketing, Logistik und Customer Service, optimieren Umsatzanalysen und Vertriebsstatistiken und stellen insgesamt langfristig tragfähige und erfolgreiche Kundenbeziehungen sicher.

**Sehr gute Englischkenntnisse** setzen wir auch im Hinblick auf internationalen Austausch - **Reporting an das HQ** sowie im Rahmen **internationaler Meetings und Vertriebskonferenzen** - selbstverständlich voraus. Persönlich zeichnen Sie sich durch Ihre Begeisterung für die Arbeit mit hochwertigen Marken im Rahmen internationaler Strukturen, sehr gut entwickelte **Führungsqualitäten, Teamgeist und Drive** ebenso aus wie durch Ihre offen-positive Art, hands-on-Einstellung sowie Ihr analytisches und zahlenorientiertes Denken. Wichtig für eine optimale Besetzung wird zudem Ihre Ambition

sein, unser sehr gutes Standing am Österreichischen Markt weiter zu festigen und auszubauen.

**Wir bieten** Ihnen mit dieser Ausschreibung eine spannende Vertriebsverantwortung mit **hohem Gestaltungsspielraum** sowie ein internationales und nachhaltig ausgerichtetes Unternehmensumfeld. Das Jahreszielgehalt liegt für diese Position bei **zumindest EUR 90.000,-- brutto mit der Bereitschaft zur deutlichen Überbezahlung** je nach Qualifikation, Erfahrung und Performance; ein Firmen-PKW auch zur Privatnutzung ist selbstverständlich. Ihre Bewerbung richten Sie bitte per **E-mail** oder direkt per **Online-Formular** an unsere Personalberatung; wir sichern Ihnen **absolute Diskretion** im Rahmen eines vertraulichen Erstkontaktes zu.

Online-Bewerbung

E-Mail-Bewerbung

MUELLBACHER Personalberatung  
Fr. Mag. Ute Muellbacher  
Schönbrunner Schloßstraße 47  
Orangerie Top 64  
1130 Wien, Österreich

MUELLBACHER Personalberatung • Human Resources Consulting • [www.muellbacher.at](http://www.muellbacher.at) • [office@muellbacher.at](mailto:office@muellbacher.at)  
Schönbrunner Schloßstr. 47, Orangerie Top 64, 1130 Wien, Österreich • T +43 1 718 13 75 -575, F -576