

Tell me about yourself.

MUELLBACHER

PERSONALBERATUNG

Unser Auftraggeber ist ein global führendes Unternehmen mit **hochwertigem Designer Brand Portfolio** in den Märkten **Cosmetics & Fragrances**. Das Fundament unseres Erfolgs sind unsere Mitarbeiter/innen, die täglich im Dienste der Schönheit und Zufriedenheit unserer Kund/innen stehen. Unsere gelebte Wertehaltung - geprägt von Innovation & Wachstum, höchsten Qualitätsansprüchen, Nachhaltigkeit und Diversity - ist darüber hinaus Grundlage für exzellente internationale Zusammenarbeit. Derzeit suchen wir für unseren Wiener Standort eine **FührungsPersönlichkeit** aus dem **FMCG-Vertrieb** bzw. **Brand Management** mit **betriebswirtschaftlichem Background** und persönlicher Affinität zu hochwertigen Kosmetikmarken.

NACHWUCHSKRAFT ALS (JUNIOR) SERVICETECHNIKER (M/W)

Designer Beauty Brands - Cosmetics & Fragrances Teamlead Österreich mit FMCG-Background

Als kommunikationsstarke **FührungsPersönlichkeit** aus dem **FMCG/Markenartikel-Vertrieb** bzw. **Brand Management** mit **betriebswirtschaftlichem Background** verantworten Sie im Einklang mit unserer internationalen Strategie die gesamten Vertriebsaktivitäten am Österreichischen Markt. **In direkter Berichtslinie zum General Management** übernehmen Sie die gesamte Budgetverantwortung, die Weiterentwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie in Österreich sowie die Führung, Schulung und Betreuung des Vertriebsaußendienst-Teams (9 direct reports). Sie verantworten die eigenständige Betreuung der Key Accounts und werden dabei exzellente Marken-Distribution sowie kontinuierliche Weiterentwicklung der Geschäftsprozesse sicherstellen. Im Vordergrund steht die Umsetzung unserer Vertriebsstrategie sowohl bei den **Key Retailern** also auch im **kleinstrukturierten Parfümeriefachhandel**. Weiters koordinieren Sie die internen Prozesse mit den Schnittstellen Marketing, Logistik und Customer Service, optimieren Umsatzanalysen und Vertriebsstatistiken und stellen insgesamt langfristig tragfähige und erfolgreiche Kundenbeziehungen sicher.

Sehr gute Englischkenntnisse setzen wir auch im Hinblick auf internationalen Austausch - **Reporting an das HQ** sowie im Rahmen **internationaler Meetings und Vertriebskonferenzen** - selbstverständlich voraus. Persönlich zeichnen Sie sich durch Ihre Begeisterung für die Arbeit mit hochwertigen Marken im Rahmen internationaler Strukturen, sehr gut entwickelte **Führungsqualitäten, Teamgeist und Drive** ebenso aus wie durch Ihre offen-positive Art, hands-on-Einstellung sowie Ihr analytisches und zahlenorientiertes Denken. Wichtig für eine optimale Besetzung wird zudem Ihre Ambition

sein, unser sehr gutes Standing am Österreichischen Markt weiter zu festigen und auszubauen.

Wir bieten Ihnen mit dieser Ausschreibung eine spannende Vertriebsverantwortung mit **hohem Gestaltungsspielraum** sowie ein internationales und nachhaltig ausgerichtetes Unternehmensumfeld. Das Jahreszielgehalt liegt für diese Position bei **zumindest EUR 90.000,-- brutto mit der Bereitschaft zur deutlichen Überbezahlung** je nach Qualifikation, Erfahrung und Performance; ein Firmen-PKW auch zur Privatnutzung ist selbstverständlich. Ihre Bewerbung richten Sie bitte per **E-mail** oder direkt per **Online-Formular** an unsere Personalberatung; wir sichern Ihnen **absolute Diskretion** im Rahmen eines vertraulichen Erstkontaktes zu.

[Online-Bewerbung](#) [E-Mail-Bewerbung](#)

MUELLBACHER Personalberatung
Fr. Mag. Ute Muellbacher
Schönrunner Schloßstraße 47
Orangerie Top 64
1130 Wien, Österreich

MUELLBACHER Personalberatung • Human Resources Consulting • www.muellbacher.at • office@muellbacher.at
Schönrunner Schloßstr. 47, Orangerie Top 64, 1130 Wien, Österreich • T +43 1 718 13 75 -575, F -576