

Niederlassungsleiter (m/w/d) in München

Die
Andagon
Welt:

Die Menschen:

Das Wichtigste bei andagon sind die Menschen! Hier finden sich individuelle Köpfe zu professionellen Teams zusammen. Unsere andagonauten genießen maximale Handlungsfreiraume für Ihre Ideen und sind mit kreativer Energie bei der Arbeit. Der Wille zu kontinuierlicher Verbesserung und die Leidenschaft für spannende und herausfordernde IT-Projekte zeichnen unsere Mitarbeiter aus.

Die Kunden:

andagon legt Wert auf ein kollegiales Arbeitsklima. Kurze Kommunikationswege und flache Hierarchien ermöglichen unseren Mitarbeitern ihr persönliches Potential voll zu entfalten. Teamorientierung wird bei uns groß geschrieben und wir wertschätzen jeden Mitarbeiter und seine Leistungen.

Der Mehrwert für unsere Kunden:

Als Marktführer im Bereich Testautomatisierung und Qualitäts-sicherung bietet andagon Softwarelösungen, die begeistern, wertschöpfende IT-Beratung und professionelle IT-Schulungen sowohl für internationale Konzerne als auch für anspruchsvolle Mittelständler. Unsere Kunden schätzen unsere hervorragend ausgebildeten Berater und unser selbst entwickeltes ALM-Tool aqua.

andagon ist die Nummer Eins auf dem deutschen Markt für IT Qualitätssicherung und Testautomatisierung. Mit über 100 in unserem eigenen Schulungs-Center hervorragend ausgebildeten Mitarbeitern, eigener Software und viel Herzblut liefern wir höchste Qualität „Made in Germany“ für internationale Konzerne und Mittelständler in allen Branchen.

Vertriebsexperte für unseren Standort in München

Deine Aufgaben:

- Du übernimmst die strategische Entwicklung des Standorts in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und trägst die Verantwortung für die operative Führung
- Du berätst kompetent den bestehenden Kundenstamms zum gesamten Leistungsportfolio der andagon GmbH
- Durch aktives Beziehungsmanagement und eine umfassende Betreuung stellst Du eine hohe Kundenzufriedenheit sicher
- Du identifizierst Entscheider bei potenziellen Kunden, präsentierst andagon überzeugend und erweiterst kontinuierlich unseren Kundenstamm
- Du verhandelst Verträge und Konditionen professionell und erfolgreich
- Du erkennst Geschäftspotenziale, analysierst Kundenanforderungen und entwickelst passende Vertriebsstrategien
- Die Dokumentation und Pflege der Vertriebsprozesse im CRM sowie die kontinuierliche Optimierung des Workflows sind für Dich selbstverständlich

Dein Profil:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, Key Account Management oder ähnliches, idealerweise aus der IT Branche oder aus der Personaldienstleistungsbranche
- Vertriebstalent mit Kommunikationsstärke und hoher Ziel- und Ergebnisorientierung
- Verhandlungsgeschick, Empathie und professionelles Auftreten

Was wir bieten:

- Spannende Herausforderungen in einem dynamischen Arbeitsumfeld
- Hohe Teamorientierung, kurze Kommunikationswege und flache Hierarchien
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung, attraktive Benefits wie Notebook, Mobiltelefon, Firmenfitness und betriebliche Altersvorsorge
- Kontinuierliche Weiterbildung und hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten

Interesse?

Für Fragen steht Dir unser Personalreferent, Herr Julian Sandig, gerne zur Verfügung. Du erreichst ihn unter der Telefonnummer 0221 - 4744 101 55.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung, bevorzugt über unser Online-Formular oder per E-Mail an kandidaten@andagon.com.

Herr Julian Sandig

Personalreferent

kandidaten@andagon.com

Tel. 0221 4744 101 55

andagon GmbH

Scheidtweilerstraße 4

D-50933 Köln

www.andagon.com

SENIOR KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Dich als

Niederlassungsleiter (m/w/d) in München

Additional information

Location **Munich**

Position type **Full-time employee**

Start of work **Mar 12, 2019**

Responsible

Gregor Stellnberger