



Die Prescreen International GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

Zur Unterstützung unseres stark wachsenden 80-köpfigen Teams, suchen wir in Wien (6. Bezirk, Mariahilfer Straße) einen Sales Manager Software Solution (m/w/d) in Vollzeit für die Gewinnung und Beratung unserer Geschäftskunden.

Designvorlage ULTIMATE

📍 Vienna

💼 Full-time employee

Deine Aufgaben

- Du gewinnst unsere Kunden durch digitale B2B-Neukundenakquise und vertreibst unsere Software im gesamten DACH Raum
- Du verantwortest alle New Business Prozesse - vom Erstkontakt mit dem Kunden über individuelle Präsentationen bis hin zur Angebotslegung und Verhandlung
- Mit Deinem Hunter Gen verwandelst Du Leads in Abschlüsse und dokumentierst diese in unserem CRM Tool "Salesforce"
- Nach erfolgreichem Abschluss übergibst Du den Kunden ins Account Management

Das macht dich aus

- Du verfügst über Erfahrung im B2B Vertrieb - vorzugsweise im Digital Bereich - und hast eine Leidenschaft für Sales
- Du bist vertraut mit Sales-Techniken und Tools; Begriffe wie "Bedarfsanalyse" und "KPIs" sind keine Fremdworte für Dich
- Durch deine Kommunikationsstärke glänzt du in den Gesprächen mit den Kunden und mit Deinem Charme und offenen Art überzeugst Du bei jedem Deal
- Dein gutes Gespür für Kennzahlen und Prozesse helfen Dir Dich und Deine Pipeline zu organisieren
- Eigenmotivation, Ergebnis- und Abschlussorientierung sowie Durchhaltevermögen machen Dich aus
- Ein erfolgsabhängiger Gehaltsanteil spornt Dich erst recht an und bringt Dich zu Hochleistungen
- Du beherrscht die deutsche Sprache einwandfrei und sprichst am Besten auch gut Englisch

Das kannst du erwarten

- Start-up Atmosphäre

- Arbeitsplatz ausgestattet mit Apple oder Windows, du hast die Wahl
- Erfolgsentscheidende Position in einem innovativen, jungen und international agierendem Unternehmen
- Interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem kreativen Team
- Unglaubliche Dachterrasse mit einzigartigem Weitblick über Wien um den Afterwork-Drink perfekt zu genießen
- Weitere Benefits wie Sodexo Gutscheine, einen Tischfußballtisch im Office, Softdrinks, Kaffee werden bei uns groß geschrieben

Interessiert?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Jetzt bewerben



Ihre Kontaktperson

Gregor Stellnberger
Customer Support Engineer
+43 1234 567 8910 11

